

2014年3月7日
株式会社フルスピード
(証券コード：2159)
代表取締役社長 田中伸明

フルスピード、訪日外国人をネットで集客、実店舗へ誘導支援する 「越境O2Oサービス」を小売店向けに多言語対応へとサービス拡大 ～ 導入企業は閑散期でも「広告費の数十倍の売上」実績 ～

株式会社フルスピード（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：田中伸明、以下「当社」）は、インターネットを活用し旅行前の訪日予定外国人へアプローチ、実店舗へ誘導支援する小売店向け「越境O2Oサービス」の提供を開始いたしましたので、お知らせいたします。

2013年の訪日外国人旅行者数は、円高是正による旅行費用の割安感の浸透、LCC等の新規就航による航空座席供給量の増加等により、日本政府観光局が1964年に統計を開始して以降、最大となる1,036万人を記録いたしております。また、6年後に迫る2020年東京オリンピック等、今後も外国人訪日旅行者の増加が予想されることから、大きな商機として、国内にて小売、宿泊、サービス業を展開する企業にとって、増加する訪日外国人の集客および売上増大の手法に対する関心が高まっております。

このような市場環境のもと、当社は、2014年1月にアジアビジネス支援事業部（事業部長：西田 京平）を設立し、増加する訪日外国人旅行者が、訪日前の段階から魅力ある商品、サービスを提供する企業に対して高い関心を示し、その外国人旅行者が訪日時の店舗来訪を促す仕組みとして、独自にO2Oマーケティングのコミュニケーション手法「越境O2Oサービス」の開発、展開を進めてまいりました。

本サービスの開発・展開にあたり、Webマーケティングプラットフォームを持つ当社と、アジアインターネットビジネスに精通した華僑広告伝播（北京）有限公司（本社：中国北京、代表：西田 京平、以下、「華僑社」）が共同開発いたしており、2014年1月27日より中国富裕層向けに同サービスの提供を開始しております。

かねてより華僑社では、同原型サービスの提供を進めており、一般訪日旅行客の多くが利用する免税店やドラッグストア等の導入企業においては、その関連商品の売上が、投資した広告費に対し、複数月にわたり数十倍の売上を記録する等、訪日旅行シーズンの閑散期でも効果が持続する事例も確認されております。また、当社が提供する中国富裕層向け「越境O2Oサービス」においても、クリニックや旅行業界、観光業界等、訪日旅行者の関心、利用意向の高い業界におけるサービス提供を進めております。この度、当社はこれらのノウハウを融合し、中国向け提供の枠を超え、アジア圏ならびに、その他海外地域における訪日外国人旅行者を実店舗へ誘導支援する**多言語対応の「越境O2Oサービス」**として、提供範囲を拡大するものです。

当社は、今後も、日本企業の海外進出市場を「越境市場」と定義し、引き続き、インターネットテクノロジーを活用し、訪日旅行者を実店舗・観光地へ集客する「越境O2Oサービス（訪日インバウンド事業）」、日本企業のアジア進出を支援する「越境プロモーションサービス（アジアアウトバウンド事業）」を展開してまいります。

【各種お問い合わせ先】

株式会社フルスピード

- ・サービスに関するお問い合わせ：アジアビジネス支援事業部 担当 西田

TEL:03-5728-4460 (代表) FAX:03-3596-8145

E-Mail: asia_biz@fullspeed.co.jp

- ・取材に関するお問い合わせ：経営戦略室 堀川

TEL:03-5728-4460 (代表) FAX:03-3596-8145

E-Mail: press@fullspeed.co.jp

=====

【株式会社フルスピード会社概要】

設 立:2001年1月4日

資 本 金:799百万円

代 表 者:代表取締役社長 田中伸明

従業員数:連結:238名(うち正社員216名)

単体:199名(うち正社員177名) 2013年4月末日現在

事業内容:インターネット広告代理店事業

アドネットワーク事業

情報メディア事業

クリエイティブ事業

所 在 地:東京都渋谷区円山町3-6E・スペースタワー8階

U R L : <http://www.fullspeed.co.jp/>

=====

【華僑広告伝播(北京)有限公司会社概要】

設 立:2011年1月11日

代 表 者:代表 西田京平

事業内容:訪日インバウンド支援事業

アジア・中国進出支援事業

メディア事業

所 在 地:中国北京市朝陽区建国路88号SOHO現代城A-808

U R L : <http://hq-inc.jp/>

=====